

ニッチ材料のエキスパートが連携



ユタカ産業工場内。すべての工作機械に集塵機が設置されている。

ニッチ材料に特化した神戸組

ユタカ産業株式会社と株式会社大野社は、重工業が集積する神戸市に工場を構える。両社共に創業期から、重電や造船などのニーズを受けて、ニッチ材料の加工を強みとしてきた。立地も近いことから互いを認識してはいたものの、面識はなかった。

両社の交流は2009年、NCネットワークが運営するセミナー『経営革新塾(尼崎商工会議所主催)』から始まった。『経営革新塾』は、優良工場の見学と企業説明を併せたプログラムを全6回、3ヵ月にわたって開催する企画。会場で面識を得たユタカ産業代表取締役の豊田正宏氏と大野社常務取締役の大野光夫氏は、その後もセミナーや懇親会で顔を合わせるうちに「数少ないEMIDAS会員の神戸組で定期的に飲みましょ

う」という流れになった。この飲み会は、同じくセミナー出席者だった神戸や大阪の会員企業をゲストに招きながら、現在も続いている。

そうした付き合いの中、お互いにニッチ材料のエキスパートという共通の特徴から、案件の相談をする機会もあった。重電関係の絶縁部品からスタートしたユタカ産業は、熱硬化性樹脂や繊維強化樹脂、セラミックといった加工性が悪い材料の切削加工を得意としている。さらに、耐熱温度100℃から1000℃に及ぶ、多種多様な断熱材・耐熱材のノウハウを持つ。同業者が少ないため、全国から寄せられる依頼や相談に小口を厭わず短納期対応する。主要な取引先だけでも450社以上。多品種少量を地で行く商売柄、商社的な動きをする機会も多く、協力先のツテも広い。

一方の大野社もまた、フッ素樹脂に精通して、原料調達から金型成形、機械加工まで一貫対応を強みとしている。また創業100余年という歴史の中で、造船向けのグランドパッキンにはじまり金属・樹脂・ゴムと幅を広げてきた結果、材質問わず多種多様なシール製品を取り扱う、工業用パッキン・ガスケットの老舗でもある。こちらも多品種少量対応、全国に数多くの取引先を抱えている。

相談できる関係

似ているようで競合しないという両社だが、ニッチ市場に点在する案件を掻き集めるように間口を広くとったスタンス

—過去、日本の製造業は、メーカーを頂点とするピラミッド構造で成り立っていました。しかし、インターネットが普及した昨今、取引形態は大きく変化し、地域の壁を超えた新たな出会い、新たなビジネスチャンスの可能性へと広がってきました。『EMIDASチャンス』では、EMIDASというツールをひとつの可能性として活用し、出会いやチャンスを掴んだ皆様の事例とポイントをご紹介します。

は共通している。そんな両社の案件相談は、大野氏がEMIDAS工場検索で、たまたまユタカ産業を見つけたことから始まった。フッ素樹脂の歯切り加工の納期に困り、信頼できる調達先を探していた大野氏は、ユタカ産業が歯切り加工にも対応していることをEMIDASのページで知り、すぐに相談を持ちかけた。大野氏からの相談を受けた豊田氏は、大阪まで同行して協力先を紹介した。またある時は、ユタカ産業が提供した部品を、大野社で組み立てたりもした。そんな取引を重ねるうち、受発注の額面以上に、困った時に相談できるご近所さんという関係性が、両社の結びつきとなっている。



大野社 大野光夫常務

「私は現場経験のない経営者です。だからこそ、もしも現場から『自分でやってみよう』と言われる時に、平然と働け

る環境をつくりたい」と豊田氏。そのとおりに、ユタカ産業の社内を見渡せば随所に働く人への心配りがなされている。工場内では、樹脂加工の粉じんから10名の現場社員の健康を守るため、すべての工作機械に集塵機を設置している。現場の空気は、樹脂加工の工場とは思えないほど清涼だった。集塵機本体に加え、工作機械への取り付け費用は、規模的にも決して小さな額ではない。その様子に感心する大野氏は、同じく営業一本の立場から遠くから会社を継ぐことになるだろう。父の会社を継いで10年になる豊田氏と、大野氏。どこか立場の似ている『神戸組』の付き合いはこれからも続いていきそう。



ユタカ産業 豊田正宏社長

株式会社 大野社

(EMIDAS番号 74850)
〒651-1101 兵庫県神戸市北区山田町小部惣六畑山5番3
TEL: 078-591-1201 FAX: 078-591-1227
E-Mail: info@ohnosha.co.jp
創業: 1907年 資本金: 3,000万円 従業員: 100人
事業内容: 工業用パッキン製造販売・フッ素樹脂成形加工・金属加工
主要三品目: フッ素樹脂加工・グランドパッキン・メタルガスケット・ゴム製品
お問合せ 担当: 大野光夫

ユタカ産業 株式会社

(EMIDAS番号 35953)
〒651-2228 兵庫県神戸市西区見津が丘2丁目2番4
TEL: 078-995-3393 FAX: 078-995-3390
E-Mail: info@yutakasangyo.co.jp
創業: 1947年 資本金: 1,000万円
従業員: 17人
事業内容: 樹脂・セラミック・断熱材の加工
主要三品目: 樹脂加工品・セラミック加工品・断熱材加工品
お問合せ 担当: 豊田正宏

NCネットワーク企画チームが分析! どこで出会えるの?

ネットが社会に普及しても、人と人とのつながりは顔を合わせてこそ深みを増していきます。インターネットを利用するEMIDAS工場検索だけでなく、さまざまな企画で直接出会うことで関係が広がっていく機会も、多くあります。

Point 1 『経営革新塾』

ユタカ産業と大野社の出会いのきっかけともなった、尼崎商工会議所主催、NCネットワーク請負のセミナー。優良工場の見学と企業説明を併せたプログラムを全6回、3ヵ月にわたって開催する企画。対象は、現在法人または個人事業として事業を営んでいる経営者・後継者の方で、新事業展開を目指す方、新市場開拓を目指す方、新商品・新技術・新サービス開発を目指す方、下請けからの脱却を目指す方、既存事業の底上げを目指す方。年1回、兵庫県尼崎市にて開催している。

Point 2 「EMIDASだよ! 全員集合!!」

年に1度おこなわれる製造業最大級の交流会。2011年は仙台で、商談会も同時開催されました。

(P24、25参照)



Point 3 各種イベント

NCネットワークでは毎月、さまざまなイベントを開催しています。日本各地の工場見学会、海外ツアーのほか、経営者の方を対象とした講演や交流会、また、EMIDASをはじめインターネットを利用した受発注についてのセミナーも定期的におこないます。イベント後には懇親会も予定しております。

(P20、21参照)

※イベントの予定は随時更新しております。詳しくはNCネットワークまでお問合せください。

工場見学会・海外ツアー・経営者交流会・各種セミナー・懇親会 など



東北被災地視察ツアーの懇親会