

## 武器は『短納期・高品質・大型』そして、互いの信頼関係



### 出会い

両社の出会いは、2011年の夏。有限会社イナバモデルの石光真氏が、エミダスの検索エンジンで有限会社洋和鉄工所を見つけたのが始まりだった。住所を見ると車で30分ほどの距離だったが、それまで互いの会社名を耳にしたこともなかった。新しい発注先を探していた石光氏は、門型マシニングセンターが13台あり短納期での大型機械加工を謳っているサイトを見て、「ここなら頼めるかもしれない」と電話し、その後すぐに静岡県富士宮市の洋和鉄工所を訪問。その場で代表取締役社長の渡辺克洋氏に五面加工の案件を発注した。

短納期を特記している通り、洋和鉄工所の納品は早かった。イナバモデルは主に検査治具製造を行っており、0.2~0.3mm程の精度を手加工で作り上げた時代から、CAD/CAMを駆使したデータ制御を行う現在も高い精度を追及している。納

期もコストもそうだが、精度の高さは大変重要であり、洋和鉄工所の製品はその条件を十分に満たしていた。

その後、両社間の取引は増え続け、今では週に3度ほどイナバモデルの営業社員が入替わり洋和鉄工所を訪れている。中でも、営業の石光真氏が訪問する場合は急な飛び込み案件だ。しかし渡辺氏は、どんな急な依頼でも一度も断ったことはない。「来た仕事は絶対にやる」。それが、洋和鉄工所のスタンスだ。

### 海外と戦う武器

洋和鉄工所の強みは「13台もある門型五面加工機により実現する『短納期・高品質・大型』という、海外と戦える3つの要素を押さえているところ」と石光氏が評する通り、洋和鉄工所はその3点に特化した、大型機械加工を専門とした会社である。しかし、その設備の充実は最初から狙ったものではなく、大型機械が好きであった前社長・洋和氏（現・会長）の趣味であった。その台数が9台を越えた頃「今のままでは製造業のグローバル競争を生き残れない。さらに設備の充実を図り、大型・短納期を会社の武器にしよう」と、現在の方向性に決め、実際に功を奏している。

近年、中国を中心にアジアでは短納期、低コストに加え、品質の良さも注目されている。昨年末、石光氏はエミダスの検索エンジンを通して初めて中国の工場に発注したところ、届

いた製品の納期は早く、コストも低く、精度も申し分なかった。アジアの技術は、日本の高度な技術レベルに迫っている。海外展開はしていないものの、営業にITを積極的に使用し取引先を探しているイナバモデルにとって、海外との取引は容易に視野に入る。そのような状況において、工場の距離も近く、海外と比較しても高品質で低コストな製品を提供する洋和鉄工所は、貴重な存在だ。なにより、どんな急な依頼にも細かい要求にも、すぐに対応する洋和鉄工所の姿勢が信頼の根底となっている。

洋和鉄工所の渡辺氏もこうも語る。「イナバモデルさんは、親しみやすいんです。従業員にも感謝の言葉をかけてくださり、我々も期待に応えようと思う。良い関係が築けます」。二人でいても気さくに話が弾むのは、同年代だからだけではない。「人と人とのつながりが、重要です」と、ともに働く居心地の良さ、互いの要求に対し切磋琢磨し合える貴重な結びつきとなっている。



洋和鉄工所 渡辺克洋社長  
イナバモデル 石光真課長  
洋和鉄工所 渡辺洋和会長

### 有限会社イナバモデル (エミダス番号 75365)

〒424-0204 静岡県清水区興津中町978-3  
TEL: 054-369-6760 FAX: 054-369-6750  
E-Mail: m-ishimitsu@inabamodel.com  
創業: 1988年  
資本金: 800万円  
従業員数: 35人  
事業内容: 検査治具製作、装置一般製造組立など  
主要三品目: 検査治具・治具・装置  
お問合せ 担当: 石光真

### 有限会社洋和鉄工所 (エミダス番号 79940)

〒418-0021 静岡県富士宮市杉田523  
TEL: 0544-27-8732 FAX: 0544-26-8514  
E-Mail: info@yowa.biz  
創業: 1963年  
資本金: 300万円  
従業員数: 30人  
事業内容: 大型精密機械部品の一貫加工、その他  
主要三品目: NC機械加工・治具製造・試作品加工  
お問合せ 担当: 渡辺克洋

## NCネットワークWEBチームが分析! なぜ受注につながったの?

### Point 1 エミダス工場検索で検索されやすい!

たとえば「大型機械加工/静岡」のワードで検索した場合、洋和鉄工所は検索上位に表示されます。なぜなら……

①イチオシ加工技術で「五面/五軸加工」を選択している



②「技術・製品情報」など、すべてにおいて「大型機械加工」について記入  
自社の特徴である「大型」に重点においてエミダスに情報を掲載しているため、「大型」「短納期」の企業を探している人にとって、ピンポイントで検索される可能性が高くなっています。

### Point 2 エミダスTOPページで“自社の強み”である「大型」を強くアピール



エミダスで会社検索をされたら、一番に目につけるエミダスTPOページ

大型機械加工  
東洋金属の門型NC五面加工機(2000・3000・4000・11000・2000・2000L)の  
専用メンテナンスセンターを12箇所に設置しています。  
大型機械加工は自社に設備が2台あります。

ピンポイントで会社の“強み”をアピールすることによって、目的をもった方に検索される可能性が上がります。この「技術・製品情報」のページに、テーブルサイズや製品寸法、素材などの具体的な情報を掲載すると、検索されやすくなります。今よりさらに具体的な実績などの情報を加えると、より検索されやすくなるでしょう。

### Point 3 『設備』ページで、“強み”である「大型」設備の詳細情報をアピール

